

提前三年規劃 專家揭示投考英美頂尖學府關鍵

海外升學是許多家長的熱門選擇，英國寄宿學校尤其備受青睞。資深升學顧問指出，近年香港學生申請英國寄宿學校的數量持續攀升。然而，知名學府的入學面試和考試極具挑戰性，不僅要求學生具備批判性思維與邏輯分析能力，還需對時事具備深入見解。因此，專家建議家長提前三年準備。亦有專家指，在申請英美頂尖大學時，香港學生雖然在學術成績上表現亮眼，但在社會活動及課外參與方面相對欠缺，建議學生在中學階段應積極參與各類活動，從而豐富個人履歷，提升競爭力。

寄宿學校重視 全人發展

英識教育總經理及資深教育顧問陳元炫指出，近年英國寄宿學校成為香港家長的熱門選擇。這些私立學校的學費每年介乎45萬至65萬港元。陳總結了寄宿學校的三



英識教育總經理及資深教育顧問陳元炫

大主要優勢：首先，學校鼓勵學生參與多樣化的課外活動，並根據學生的能力進行分組比賽，這不僅幫助學生發掘潛能，還能有效培養自信心。其次，寄宿生活有助於學生的人格塑造，讓他們在日常生活中學習如何有效溝通及解決衝突。最後，學校非常關注學生的學習進度，提供一對一的個別輔導，並協助學生選擇合適的大學。

Academic Asia執行董事李岳橋建議，寄宿學校最理想的入學年齡為13歲（9年級），其次為11歲（7年級）及16歲（12年級）。他解釋，申請頂尖寄宿學校的學生，除了須通過ISEB考試，還需參加個人及小組面試。這些考試和面試的內容極具挑戰性，曾有寄宿學校問考生：

「如果要用一種顏色來代表恐懼，你會選擇哪一種？」或是針對時事提出問題，例如：「你



Academic Asia執行董事李岳橋

對俄烏戰爭有何看法？」這類問題旨在考驗學生的獨立思考能力及批判性思維。

課外活動表現提升錄取機會

除了學術成績，學生在課外活動中的出色表現也能顯著增加被錄取的機會。Academic Asia副總監陳御珩指出，音樂、藝術和運動是香港學生的常見強項，但外國學校更為重視團隊型運動。因此，學生在準備申請時應針對學校的特色加以準備。例如，某寄宿學校的樂團表現卓越，但缺少中提琴手；若申請者具備這方面的專長，便更具競爭優勢。

然而，即使學生在學術和課外活動方面表現出色，錄取成功與否還有賴於與學校「vibe（感覺）」的契合度。李岳橋建議家長和學生應提前三年做好準備，並尋求專業意見，以深入了解各名校的要求。此外，參加一對一的度身訂做課程，有助針對心儀學校的申請準備，亦能增加成功的機會。

除了英國寄宿學校，澳洲與新西蘭也是熱門的升學目的地之一。創智教育國際升學中心資深升學顧問張淑芳指出，澳洲中學的學制為六年，學生的校內成績和公開考試成績是大學錄取的重要依據，但各州對這兩者的比重有所不同，從30%至100%不等。相比之下，新西蘭中學的學制為七年，校內成績與公開考試成績的比例視乎科目而定。張淑芳補充，澳紐大部分中學為海外學生提供額外支援，採取小班教學模式，並根據每位學生的學習需求制訂個別學習計劃。此外，學校還會提供英語輔導班及各類交流活動，幫助海外學生更快適應和融入校園生活。

港生宜積極參與校內外活動

許多家長希望子女在完成中學課程後，能成功考入英美知名大學。Crimson Education香港區總經理馬鎧烽指出，大學在錄取過程中，一般會綜合考量學生大學前四年的學術成績、課外活動表現及比賽經驗。英國大學傾向培養「專才」，強調I形

發展模式。例如，若報讀醫科的學生，其課外活動和興趣與醫學相關，大學會給予加分。而美國大學則更注重「全才」的培養，即T形發展模式。學生在申請時需列出十項課外活動及五項比賽經驗，以展示其多方面的才能。

馬鎧烽指出，香港學生在學術成績上普遍表現優異，但個人簡歷往往缺乏亮點，內容相對單薄。因此，他建議香港學生在中學階段應更加積極參與校內外的活動，從而增強個人特色，提升競爭力。

海外升學講座掌握名校入學攻略

若家長計劃為子女安排海外升學，於10月5日的國際海外升學講座，馬鎧烽將分享如何根據子女的性格特質，選擇最合適的大學，同時介紹成功進入英美名校的策略與案例。講座中，英識教育總經理陳元炫也介紹多所英國著名寄宿學校，並分享哪些學校的學生更受知名大學青睞。Academic Asia副總監陳御珩則會披露頂尖寄宿學校的入學試題，並教導家長如何避開網上流傳的不實資訊。此外，創智教育國際升學中心資深升學顧問張淑芳將進一步講解有關澳洲和新西蘭的升學預算及相關準備工作。講座內容豐富精彩，家長們絕對不容錯過！



Crimson Education香港區總經理及資深升學顧問馬鎧烽



創智教育國際升學中心資深升學顧問張淑芳



國際升學規劃展 2024

日期：2024年10月5日(星期六)
時間：上午11:30至下午4:30
地點：九龍香格里拉宴會大禮堂
對象：計劃送年幼子女到海外升學的家長

立即報名



主辦：明報

<https://link.mingpao.com/83014.htm>